

CURSO BÁSICO DE

## **TÉCNICAS DE VENDAS** CONSULTIVAS

Os grupos de alunos serão convidados a interagir debatendo com os demais temas relevantes. Do mapeamento ao pós-vendas, os profissionais recebem orientações, dicas e toda a base conceitual necessária para aplicação prática em sala e em campo. Através de interações entre as equipes e a realização de atividades que simulam uma venda consultiva de energia fotovoltaica, eles constroem de forma colaborativa e cooperativa um portfólio de sólidas e eficazes argumentações para o sucesso em suas vendas.

É um curso super motivador que promove a ampliação da visão dos participantes em relação ao seu negócio e ao mercado fotovoltaico como um todo, quebrando paradigmas e permitindo atuações mais consistentes e de alta performance.

Instrutor: Leonardo Diniz (CT SICES Táticas)

**NIO MEGAWATT** 

**PATROCINIO QUILOWATT** 









REALIZAÇÃO



CURSO BÁSICO DE

## **TÉCNICAS DE VENDAS** CONSULTIVAS

O curso básico de Técnicas de Vendas Consultivas para Energia Solar Fotovoltaica é um de nossos maiores diferenciais e também um dos mais procurados, por ser um curso único no mercado. Nele serão tratados de forma objetiva e prática todos os passos da venda de sistemas fotovoltaicos para que você possa ter sucesso desde a prospecção de novos clientes, até a sua efetivação através da venda. Com oficinas interativas o aluno receberá não somente conhecimentos de técnicas de vendas consultivas como também modelos de aplicação do negócio.

Os alunos serão divididos em equipes que farão tarefas específicas relacionadas ao processo de vendas consultivas com as seguintes oficinas:

- Cenário do mercado de energia solar fotovoltaico;
- Modelos de negócios: como pensar na venda com base nos modelos de negócios disponíveis;
- O que é uma venda consultiva, marketing pessoal, PNL e como aplicar estas ferramentas no mercado de energia solar?
- Elaborar estratégias de vendas para segmentos específicos;
- Conhecer melhor o seu prospect e acelerar o seu processo de vendas;
- Desenvolver uma venda realizada com sucesso, orientando para os principais procedimentos de acompanhamento da instalação, entrega e pós-venda, junto ao cliente.

**NIO MEGAWATT** 

**PATROCINIO QUILOWATT** 





REALIZAÇÃO

